



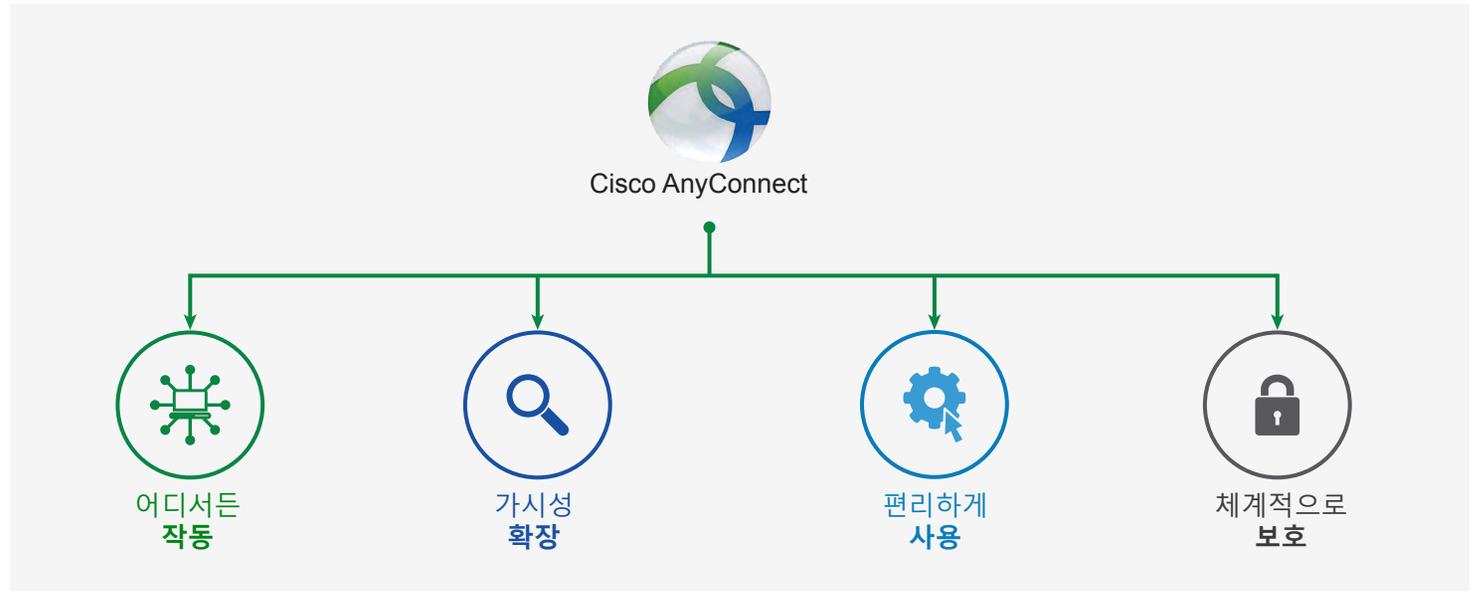
Cisco AnyConnect Secure Mobility Client

Sales Accelerator

2017년 3월

개요

Cisco AnyConnect®는 기업을 보호할 수 있도록 다양한 보안 서비스를 제공하는 통합 에이전트입니다. 확장된 엔터프라이즈 환경에 액세스하는 대상을 식별할 수 있도록 가시성과 제어 기능을 제공합니다. AnyConnect® Secure Mobility Client는 원격 액세스 기능, 무중단 보안, 상태 시행 기능을 갖춘 포괄적인 엔드포인트 보안 플랫폼을 제공합니다.



개요

이점 및 기능

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

이점 및 기능

AnyConnect는 보안을 간소화합니다. 이를 사용하면 하나의 검증된 클라이언트를 통해 포괄적인 보안 전략을 구현할 수 있습니다. 다음과 같은 이점을 누릴 수 있습니다.

-  **어디에서나 액세스를 제공합니다.** 모든 사용자가 어떤 위치에서라도 언제든지 모든 디바이스에서 엔터프라이즈 네트워크에 매우 안전하게 액세스할 수 있도록 합니다.
-  **우수한 가시성을 확보합니다.** 확장된 엔터프라이즈 전반에 걸쳐 사용자 행동 및 디바이스 상태에 대한 완전한 가시성을 IT 조직에 제공합니다.
-  **사용하기 편리한 솔루션을 제공합니다.** IT 팀에 애로 사항을 초래하는 일 없이 디바이스 전체에 투명한 사용자 경험을 제공합니다.
-  **사용자 및 디바이스를 안전하게 보호합니다.** 어떤 위치에서든지 생산성에 영향을 미치지 않으면서 사용자 및 디바이스를 위협으로부터 안전하게 보호합니다.

개요

이점 및 기능

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

시장 및 업계 트렌드

오늘날 모바일 트렌드는 기업 IT 팀이 직면하고 있는 액세스 및 보안 요구 사항을 크게 변화시키고 있습니다. 지난 몇 년간 모바일 디바이스의 확산으로 인해 BYOD(bring-your-own-device) 업무 공간의 보급이 크게 늘어났으며, 더욱 많은 사용자가 여러 디바이스에서 더 많은 애플리케이션에 액세스하고 있습니다. 이제 업무 공간은 더 이상 사무실 내에 한정되어 있지 않습니다. 이로 인해 조직 및 IT 직원은 네트워크 보안을 유지하는 동시에 수많은 최신 소비자 휴대폰과 기타 디바이스의 온보딩을 수용해야 하는 부담을 안고 있습니다.



개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

구매자 및 주도층의 관심사

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

대상 구매자

최고 경영자(CEO)

고객의 관심사

- 주요 보안 침해로 인한 재정적 손해 및 평판 손상 방지
- 확장된 네트워크 전반에 걸쳐 민감한 자산과 리소스가 충분히 보호되고 있다는 자신감 형성

CIO(Chief information officer)

- 기존 IT 투자를 최대한 활용
- IT 인력의 부담 경감
- 보안이나 가시성을 저해하지 않고 직원들이 디바이스, 온프레미스 및 오프프레미스 전반에서 작업할 수 있도록 지원

CISO(Chief Information Security Officer)

- 기업에서 보안 위험 감소
- 누가 어떤 엔터프라이즈 리소스에 액세스하는지에 대한 가시성 확보
- 엔터프라이즈 전반에 걸쳐 보안 정책 시행
- 보안을 강화하는 동시에 비용 절감

모빌리티 담당자

- 모바일 플랫폼에서 모바일 직원 지원(예: BYOD 정책을 통해)
- 헬프 데스크 통화를 줄이는 동시에 적절한 보안이 이루어지도록 지원
- 사용자 경험 최적화

포지셔닝 문구

대기업 고객용

모든 디바이스, 플랫폼, 인증 방법 전반에 걸쳐 매우 안전하고 일관된 액세스를 원하는 동시에, 포괄적인 보안 서비스를 통해 위험을 줄이고자 하는 고객

Cisco AnyConnect Secure Mobility Client는 업계 최고의 VPN 클라이언트 연결 그 이상의 기능을 제공합니다. 이 솔루션은 단일 에이전트를 통해 모든 포괄적인 보안 서비스를 제공합니다.

온프레미스 및 오프프레미스 네트워크 액세스를 관리하는 데 필요한 비용을 낮추면서 보안을 강화합니다.

제한된 네트워크 가시성 및 제어만 제공하는 경쟁업체 솔루션과 다릅니다.

이 솔루션은 60,000명 이상의 고객 및 1억4천만 개의 엔드포인트로 구성된 자산을 통해 검증된 기술입니다.



개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

활용 사례

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

활용 사례

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

활용 사례

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

VPN 연결

첨단 VPN 기술로 업무 환경을 확장하여 생산성 및 애플리케이션 접근성을 높입니다. 디바이스 기반 또는 애플리케이션별 VPN 기능을 활용하여 승인받지 않은 애플리케이션이 기밀 비즈니스 리소스에 액세스하는 것을 차단합니다.

엔터프라이즈 모빌리티

주요 모바일 운영 체제(iOS, Android, Mac OS, Windows 등)에서 일관된 네트워크 액세스 경험을 확보하여 직원, 파트너, 계약자의 생산성을 향상합니다.

엔드포인트 가시성 및 규정준수

NVM(Network Visibility Module)을 사용하여 사용자, 디바이스, 애플리케이션, 위치, 대상에 대한 상황별 엔드포인트 인텔리전스를 확장합니다. 엔드포인트 특성을 점검하여 규정준수 상태를 확인합니다(예: 패치가 적용되었는지 확인). 사용량 데이터는 Cisco Stealthwatch와 같은 NetFlow 툴과 공유할 수 있습니다.

영업을 위한 강점 요약

조직의 데이터를 안전하게 유지 및 보호하는 데 필요한 보안을 제공하는 동시에, 직원들이 기업 노트북 컴퓨터에서 개인용 모바일 디바이스에 이르기까지 언제 어디서나 업무에 임할 수 있도록 만들어 주십시오. 이것이 바로 Cisco AnyConnect Secure Mobility Client에서 제공하는 기능입니다. AnyConnect는 기업을 보호할 수 있도록 다양한 보안 서비스를 제공하는 통합 에이전트입니다. 네트워크에 액세스하는 대상을 식별할 수 있도록 가시성과 제어 기능을 제공합니다. 고객님의 구체적인 요구 사항에 대해 논의하고, AnyConnect의 강력하며 사용자 친화적이고 보안이 뛰어난 모바일 경험을 지원하는 데 필요한 모든 기능에 대해 설명 드리고자 시간 약속을 잡고 싶습니다.

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

영업을 위한 강점 요약

구매자 상담

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

자격 검증 및 상담 시작 질문

잠재적인 반대 의견 및 대응

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

구매자 상담

과제 1:

서로 다른 디바이스를 사용하는 많은 사용자에게 온프레미스 및 오프프레미스 모두에서 보안 액세스를 제공해야 합니다.

사용자에게 미치는 영향

현재 액세스가 일관성이 없거나 엔터프라이즈 디바이스에 국한되어 있습니다. 이로 인해 직원이 생산적으로 일하는 데 필요한 보안 액세스를 관리하고 제공하는 데 어려움이 있습니다.

만약 다음이 가능하다면?

직원들에게 사용하기 쉽고 번함없는 연결을 제공하는 동시에 더욱 뛰어난 네트워크 가시성, 매우 안전한 액세스, 간소화된 운영을 확보할 수 있다면 어떨까요?

Cisco가 도와드립니다!

Cisco AnyConnect는 원격 액세스 기능, 무중단 보안 (VPN이 꺼져 있을 때도), 상태 시행 기능을 모두 갖춘 종합 엔드포인트 보안 플랫폼입니다.

과제 2:

사용자가 어떤 엔터프라이즈 리소스에 액세스하고 있는지에 대한 가시성이 필요합니다.

사용자에게 미치는 영향

엔드포인트 상황 데이터에 대한 가시성이 제한적이거나 일관성이 떨어집니다.

만약 다음이 가능하다면?

설계, 용량 계획, 트러블슈팅에 대해 알 수 있는 새로운 인사이트를 사용하여 잠재적인 위협과 정책 위반을 효과적으로 방어하고 네트워크 운영을 개선할 수 있다면 어떨까요?

Cisco가 도와드립니다!

Network Visibility Module이 통합된 AnyConnect는 엔드포인트, 사용자, 애플리케이션 전반에 걸쳐 필요한 인텔리전스에 대한 가시성을 제공하고, 이를 하나의 위치에서 사용할 수 있도록 합니다.

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

영업을 위한 강점 요약

구매자 상담

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

자격 검증 및 상담 시작 질문

잠재적인 반대 의견 및 대응

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

새로운 비즈니스를 도모할 두 가지 주요 판매 기회가 있습니다.

경쟁사 VPN 솔루션 대체: AnyConnect는 60,000여 고객을 보유한 검증된 기술입니다. AnyConnect는 전 세계 1억4천만 개의 엔드포인트에 설치되어 있습니다. 다음이 가능합니다.

- 엔드포인트에서 하나의 클라이언트로 보안을 간소화하고 포괄적인 보안 전략 실행
- NVM(Network Visibility Module)으로 뛰어난 엔드포인트 가시성과 사용자 행동에 대한 인사이트 확보 Cisco Stealthwatch와 같은 NetFlow 분석 툴로 NVM을 지나는 NetFlow 데이터를 분석합니다.

Cisco ASA(Adaptive Security Appliance) 교체: Cisco AnyConnect를 추가하여 ASA 교체에 대한 가치를 추가합니다.

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

영업을 위한 강점 요약

구매자 상담

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

자격 검증 및 상담 시작 질문

잠재적인 반대 의견 및 대응

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

자격 검증 및 상담 시작 질문

고객에게 보안 및 네트워크 중심 질문을 하면 고객의 비즈니스 당면 과제를 알아낼 수 있으며, 판매 기회를 검증할 수 있습니다.

- 기업 원격 액세스와 무선 네트워크에 연결하기 위해 여러 개의 소프트웨어 시스템을 관리해야 합니까?
- 직원들이 오프프레미스에서 인터넷을 탐색할 경우 회사의 컴퓨터가 보호되고 있는지 여부를 어떻게 확인할 수 있습니까?
- 네트워크에서 규정을 준수하지 않는 엔드포인트를 찾기 위해 어떤 툴을 사용하고 계십니까?
- 사용자와 그들이 사용하는 애플리케이션이 다른 사람과 어떻게 통신하는지 알고 싶으십니까? 악성코드의 프로세스와 그 통신 경로를 파악하는 것이 고객님께 유용합니까?
- 회사의 네트워크 방어 능력에 모빌리티, 클라우드, 사물인터넷(IoT)의 증가가 어떤 영향을 미쳤습니까?

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

영업을 위한 강점 요약

구매자 상담

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

자격 검증 및 상담 시작 질문

잠재적인 반대 의견 및 대응

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

잠재적인 반대 의견 및 대응

이견

AnyConnect의 최신 버전이 필요하지 않으며 현재 보유한 버전도 잘 작동합니다.

대응

AnyConnect 최신 버전을 사용하면 Cisco Umbrella 및 Cisco ISE(Identity Services Engine) 같은 Cisco의 검증된 보안 액세스 모빌리티를 더욱 향상하는 애플리케이션과 통합하여 뛰어난 보안 아키텍처를 확보할 수 있습니다.

현재 새로운 보안 투자를 지원할 예산이 없습니다.

네트워크에 최신 기능이 없다면 업그레이드를 고려할 필요가 있습니다. 이러한 투자를 통해 심각한 데이터 보안 침해 가능성을 낮추는 데 도움이 될 것입니다.

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

영업을 위한 강점 요약

구매자 상담

잠재 고객 발굴 및 자격 검증

자격 검증 및 상담 시작 질문

잠재적인 반대 의견 및 대응

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

판매할 솔루션

Cisco에서는 AnyConnect 라이선스를 유연하고 쉽게 확장이 가능하도록 설계했습니다. 향후 업셀 기회를 파악하려면 고객의 요구 사항에 대해 계속 대화를 나누십시오.

제품/솔루션/서비스 이름 간단한 설명

Plus 라이선스

- 로밍 보호(DNS)
- 기본/PC/모바일 VPN
- 모바일 애플리케이션별
- 802.11X 액세스

Apex 라이선스

- Plus 기능 모두 포함
- 차세대 암호화
- 호스트 검사
- 클라이언트리스
- 보안 상태
- 침해 복구
- Network Visibility Module

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

크로스셀 및 업셀 기회

세일즈 프로그램 및 인센티브

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

크로스셀 및 업셀 기회

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

크로스셀 및 업셀 기회

세일즈 프로그램 및 인센티브

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

기회

이 기회가 고객에게 중요한 이유

Cisco Identity Services Engine (ISE)

ISE와 함께 AnyConnect는 통합 규정준수를 제공합니다. AnyConnect는 디바이스가 기존의 모든 정책을 준수하는지 확인하기 위해 네트워크에서 디바이스를 허용하기 전에 각 디바이스에 대해 보안 상태 검사를 실시합니다.

Cisco Umbrella

Cisco Umbrella Roaming Security 모듈은 AnyConnect for Windows/Mac OS X에 직접 통합됩니다. 이 모듈은 VPN이 활성화되지 않은 상태에서도 중단 없이 보안을 제공합니다. Cisco Umbrella는 DNS 레이어에서 보안을 시행하면서 모든 포트에서 악성코드, 피싱, 명령 및 제어 콜백을 차단합니다.

AMP(Advanced Malware Protection)

AnyConnect의 AMP Enabler를 활용하면 가장 정교한 악성코드 차단 기능을 더욱 쉽게 구축할 수 있습니다.

ASA(Adaptive Security Appliance)

AnyConnect와 ASA를 결합하면 더 높은 수준의 어드밴스드 VPN 기능을 확보할 수 있습니다.

계속 >

크로스셀 및 업셀 기회

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

크로스셀 및 업셀 기회

세일즈 프로그램 및 인센티브

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

기회

Plus에서 Apex 라이선싱으로 변경

3.x 고객을 4.x로 업그레이드

이 기회가 고객에게 중요한 이유

고객이 Plus 라이선스를 보유한 경우, Apex 라이선스로 업셀하면 다음과 같은 추가 기능을 확보할 수 있습니다.

- AnyConnect 4.2에서 릴리스된 새로운 NVM(Network Visibility Module)는 엔드포인트의 사용자 동작에 대한 뛰어난 가시성을 제공합니다. 고객은 이러한 풍부한 데이터를 사용하여 데이터 유출 및 새도우 IT를 차단하는 것은 물론, 전반적인 네트워크 운영도 향상할 수 있습니다.
- Cisco ISE를 통한 통합 컴플라이언스 ISE는 각 디바이스가 현재 정책을 준수하는지 확인하기 위해 네트워크에서 디바이스를 허용하기 전에 각 디바이스에 대해 보안 상태 검사를 실시하여 규정을 준수하지 않는 디바이스에 노출되는 위험을 줄이고, 더욱 쉽고 효율적으로 정책을 시행합니다.

고객이 아직 AnyConnect 3.x를 사용 중인 경우, AnyConnect 4.x로 업그레이드하여 다음과 같은 혜택을 누릴 수 있도록 하십시오.

- 지속적인 제품 지원 받기(AnyConnect 3.x의 소프트웨어 유지 관리 종료일은 2016년 3월 1일입니다)
- 최신 엔드포인트 OS 지원(Windows 10을 제외하고 AnyConnect 3.x는 2015년 7월 31일 이후에 릴리스된 새로운 OS를 지원하지 않습니다)
- 다른 Cisco 보안 솔루션과의 통합 지원

세일즈 프로그램 및 인센티브

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

크로스셀 및 업셀 기회

세일즈 프로그램 및 인센티브

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

이름	설명	추가 정보
Cisco ONE	AnyConnect Apex 라이선싱은 Enterprise Licensing Agreements과 Software Volume Purchasing에 곧 추가됩니다.	https://cisco.jiveon.com/groups/selling-software



사례 연구

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

고객의 평가

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

회사 이름

[Arup](#)

전체 사례 연구 개요 및 링크

전문 서비스 회사인 Arup의 경우 Cisco AnyConnect를 사용하여 위협 관리 및 IT 생산성을 향상하는 동시에 인터넷 보안 비용을 절감했습니다.



고객 평가

"저희는 Cisco VPN(AnyConnect)이 특히 마음에 들었습니다. 인증서를 사용하여 프로세스를 자동화하므로, 사용자가 2단계 인증 토큰을 사용하거나 크리덴셜을 재입력하여 인증할 필요가 없습니다."

— Peter Kersting, *Arup IT 보안 관리자*



개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

고객의 평가

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

경쟁업체 및 Cisco의 차별화 요소

- 개요
- 이 솔루션을 선택하는 이유
- 구매자의 관심사
- 포지셔닝
- 판매 방법
- 판매할 솔루션
- 사례 연구
- 경쟁업체
- 파트너 리소스
- 판매자 리소스

	Pulse Secure	F5
제안	Pulse Connect Secure	BIG-IP Access Policy Manager
GTM(Go to Market) 및 가격 책정	SSL 클라이언트리스 원격 액세스 설치 고객 활용	손쉬운 구축, 채널 파트너(VMware, Microsoft, Oracle, Citrix)와 통합
강점	<ul style="list-style-type: none"> 클라이언트리스 기능 	<ul style="list-style-type: none"> iOS 및 Android에서 애플리케이션당 지원 Exchange Active Sync 프록시 지원
약점	<ul style="list-style-type: none"> 제한된 보안 전문 지식 클라우드 지원 안 함 단편화 검증되지 않은 기업 ATP(Advanced Threat Protection) 없음 	<ul style="list-style-type: none"> 헤드엔드에서 동적 엔드포인트 소프트웨어 구축 없음 Windows 서비스 및 내장된 OS를 위한 제한적인 플랫폼 클라이언트 지원
Cisco의 전략	<p>시장 리더십(60,000여 원격 액세스 고객, 1억4천만 개의 엔드포인트 구축) 및 통합에 주력하여 뛰어난 보안 아키텍처를 제공합니다.</p> <p>AnyConnect는 클라이언트 기반 액세스만 사용하는 모든 Pulse Secure 고객이 쉽게 선택할 수 있는 대체 솔루션입니다.</p>	<p>시장 리더십(60,000명 이상의 원격 액세스 고객, 1억4천만 개의 엔드포인트 구축) 및 통합에 주력하여 뛰어난 보안 아키텍처를 제공합니다.</p>

계속 >

경쟁업체 및 Cisco의 차별화 요소

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

Pulse Secure

성공 전략

- Network Visibility Module에서 엔드포인트 상황별 정보 및 인사이트 제공
- ISE를 사용하여 보안 상태 및 컴플라이언스 지원
- 활성 상태의 VPN이 없는 경우에도 중단 없는 보안 제공
- AMP를 통한 위협 방지

F5

- Network Visibility Module에서 엔드포인트 상황별 정보 및 인사이트 제공
- ISE를 사용하여 보안 상태 및 컴플라이언스 지원
- 활성 상태의 VPN이 없는 경우에도 중단 없는 보안 제공
- AMP를 통한 위협 방지



파트너 가치 제안

[VIP\(Value Incentive Program\)](#) 및 [OIP\(Opportunity Incentive Program\)](#)와 같은 Cisco 파트너 프로그램을 통해 수익을 높입니다. VIP를 통해 콘텐츠 보안 솔루션 등의 Cisco 아키텍처 도입 판촉에 대해 리워드를 받을 수 있습니다. OIP에 참여하면 Cisco의 대상 시장 부문에서 새로운 비즈니스 기회를 얻는 인센티브를 받게 됩니다.

Cisco AnyConnect Secure Mobility Client를 통해 다음 사항이 가능합니다.

- AnyConnect를 통해 활성화된 추가 보안 솔루션(Cisco Identity Services Engine, Cloud Web Security, AMP for Endpoints, StealthWatch® 시스템 등)에 대한 세일즈 파이프라인 구축
- 시장 트렌드에 대한 신뢰할 수 있는 조언자로서의 입지를 다지고 경쟁업체가 따라올 수 없는 솔루션 제공
- 네트워크 보안을 경쟁력 있는 차별화 요소로 사용하여 비즈니스 성사
- 주목할 만한 Cisco 프로그램 및 인센티브를 통해 수익성 증대

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

파트너 가치 제안

파트너를 위한 서비스

파트너 프로그램, 플레이, 인센티브, 프로모션

Cisco Capital Financing

판매자 리소스

파트너를 위한 서비스

서비스 이름

짧은 설명

기술 지원 서비스

[Cisco Smart Care Service](#) - 이 파트너 서비스를 통해 파트너의 전문 지식과 Cisco 지적 재산, 인프라 및 툴을 함께 사용하여 고객의 필요에 맞는 서비스를 만들 수 있습니다.

[PSS\(Partner Support Service\)](#): 매니지드 서비스 개발에 관심 있는 파트너는 PSS를 활용하여 스마트한 기능과 근본적인 기술 서비스로 서비스를 쉽게 제공할 수 있습니다.

[Cisco Smart Net Total Care Service](#): 이 서비스를 이용하면 Cisco TAC(Technical Assistance Center), 사전 하드웨어 교체 및 OS 업데이트를 언제나 직접 이용할 수 있습니다. 새로운 OS 기능으로 네트워크 용량을 늘리고 보안과 규정 준수를 강화하고 상호운용성을 개선할 수 있습니다. 네트워크 디바이스를 관리, 추적하고 서비스 커버리지를 조정하며 기술적 문제를 신속하게 해결하도록 지원합니다.

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

파트너 가치 제안

파트너를 위한 서비스

파트너 프로그램, 플레이,
인센티브, 프로모션

Cisco Capital Financing

판매자 리소스

파트너 프로그램, 플레이, 인센티브, 프로모션

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

파트너 가치 제안

파트너를 위한 서비스

파트너 프로그램, 플레이, 인센티브, 프로모션

Cisco Capital Financing

판매자 리소스

이름 및 짧은 설명

추가 정보 URL

파트너는 Security Ignite를 사용하여 Cisco Adaptive Security Appliance 교체 기회를 파악하고 AnyConnect를 추가하여 새로운 비즈니스를 체결할 경우 특별 가격을 제공받을 수 있습니다.

www.cisco.com/go/anyconnectmigration

OIP(Opportunity Incentive Program) : Cisco가 타겟으로 삼는 시장 부문에서 새로운 비즈니스 기회를 확보하면 인센티브를 얻게 됩니다.

<http://www.cisco.com/go/oip>

VIP(Value Incentive Program): 콘텐츠 보안 솔루션 등의 Cisco 아키텍처 도입 판촉에 대해 리워드를 받을 수 있습니다.

<http://www.cisco.com/go/vip>

Cisco Capital Financing

판매를 가속화하는 파이낸싱

Cisco Capital Financing은 조직에 필요한 기술을 확보하고 파트너가 거래를 더 빨리 체결하는 데 방해가 되는 장애물을 제거하거나 줄이는 데 도움이 됩니다. 토털 솔루션 파이낸싱 프로그램은 다음과 같은 면에서 고객과 파트너를 지원합니다.

- 비즈니스 목표 달성
- 성장 가속화
- 현재 전략 및 향후 요구사항에 맞는 기술 습득
- 경쟁력 유지

또한 Cisco Capital 서비스는 파트너와 파트너의 고객이 투자금 최적화, 자본 비용(CapEx)을 운영 비용(OpEx)으로 전환, 현금 흐름 관리와 같은 재무 목표를 달성하도록 지원합니다. 또한 단 한 차례 예측 가능한 비용을 결제합니다. 시스코 캐피탈은 100여 개의 국가에서 운영됩니다. [자세히 보기](#).

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

파트너 가치 제안

파트너를 위한 서비스

파트너 프로그램, 플레이,
인센티브, 프로모션

Cisco Capital Financing

판매자 리소스

Cisco 판매 리소스

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

Cisco 판매 리소스

고객을 위한 더 자세한 정보

연락처

판매 및 기술 리소스

Cisco.com 판매 리소스: 판매 자료 및 추가 리소스 포함

Cisco.com AnyConnect 페이지: 웹 세미나 및 "새로운 기능" 정보 등의 최신 공개 자료 포함

보안 세일즈: 세일즈 자료, 교육, 기타 리소스 등

보안 세일즈 – AnyConnect 페이지: 특정 AnyConnect 자료, 교육, 경쟁 리소스 포함

링크

<http://www.cisco.com/c/en/us/products/security/anyconnect-secure-mobility-client/index.html>

<http://www.cisco.com/c/en/us/products/security/anyconnect-secure-mobility-client/index.html>

<https://cisco.jiveon.com/groups/selling-security>

<https://cisco.jiveon.com/docs/DOC-612523>

고객을 위한 추가 정보

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

Cisco 판매 리소스

고객을 위한 더 자세한 정보

연락처

리소스

Cisco.com AnyConnect 제품 페이지

AnyConnect 고객 커뮤니티

링크

www.cisco.com/go/anyconnect

<https://communities.cisco.com/community/technology/security/pa/anyconnect>



연락처

AnyConnect 관련 질문이 있으십니까?

리소스

AnyConnect 세일즈 지원

Matt Schmitz

Pete Davis

Paul Carco

Dan Stotts

Thomas Licisyn

연락처 정보

cs-anyconnect@cisco.com

mschmitz@cisco.com

psd@cisco.com

pcarco@cisco.com

dstotts@cisco.com

tlicisyn@cisco.com

개요

이 솔루션을 선택하는 이유

구매자의 관심사

포지셔닝

판매 방법

판매할 솔루션

사례 연구

경쟁업체

파트너 리소스

판매자 리소스

Cisco 판매 리소스

고객을 위한 더 자세한 정보

연락처